

JUNIOR SALES MANAGER MEDIALE LÖSUNGEN (M/W/D)

Du gehst gern auf Menschen zu, verkaufst aktiv und lässt dich von einem Nein nicht abschrecken? Dann verkauf mit uns mediale Lösungen.

Braunschweig / hybrid

Fixum + offene Provision

Quereinstieg willkommen

So verkaufst du bei uns

Kein reiner Bestandskundenjob: Du begleitest Kunden durch den ganzen Vertriebszyklus.

1 Potenziale erkennen Du recherchierst selbst neue Kunden – bundesweit, mit Fokus auf Braunschweig/Wolfsburg und Westfalen.	2 Kunden ansprechen Kaltakquise und Beratung – persönlich vor Ort, telefonisch oder virtuell.
3 Bedarf verstehen Du erkennst schnell, was der Kunde braucht, und entwickelst die passende Lösung.	4 Lösungen verkaufen Du verkaufst aktiv unsere medialen Produkte und Zusatzdienstleistungen.
5 Abschlüsse erzielen Du führst deine Verkaufsgespräche eigenständig bis zum Abschluss.	6 Kunden entwickeln Mit neuen Ideen, Cross- und Upselling werden Neukunden zu Stammkunden.

Außerdem

- Du steuerst deine Pipeline selbst und dokumentierst alles im CRM.
- Du behältst Markt, Wettbewerb und Digitaltrends im Blick und gibst Impulse an Vertriebsleitung und Produktmanagement.

Passt das zu dir?

- ✓ Große Leidenschaft für Verkauf und Direktvertrieb
- ✓ Freude an Kaltakquise – ein „Nein“ schreckt dich nicht ab
- ✓ Hohe Affinität zu digitalen Produkten
- ✓ Sicheres Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- ✓ Eigeninitiative, Erfolgswille und Abschlussorientierung
- ✓ Hohe Lernbereitschaft und Interesse an persönlicher Weiterentwicklung

Dein Hintergrund: kaufmännische Ausbildung, Studium (Wirtschaft, Vertrieb, Marketing o. Ä.), vergleichbare Qualifikation oder motivierter Quereinstieg. Erste Vertriebserfahrung ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung.

Das bieten wir dir

Fixum + Provision

Garantiertes Fixum, nach oben offene Provision

Gleitzeit & hybrid

Flexibles Gleitzeitmodell, hybrides Arbeiten möglich

Hochwertige Ausstattung

iPad, iPhone und Laptop

Unbefristeter Arbeitsvertrag

Flache Hierarchien

Kurze Entscheidungswege

Tolerante, kollegiale Kultur

Erfolge werden gemeinsam gefeiert

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) als PDF an

bewerbung@oeding.de

oder per Post: oeding 360° GmbH | Erzberg 45 | 38126 Braunschweig

Weitere Infos zur
Oeding Gruppe findest Du hier:

